

DAMIT



ALLES LÄUFT

ERFOLGSGESCHICHTE:



FIEGE

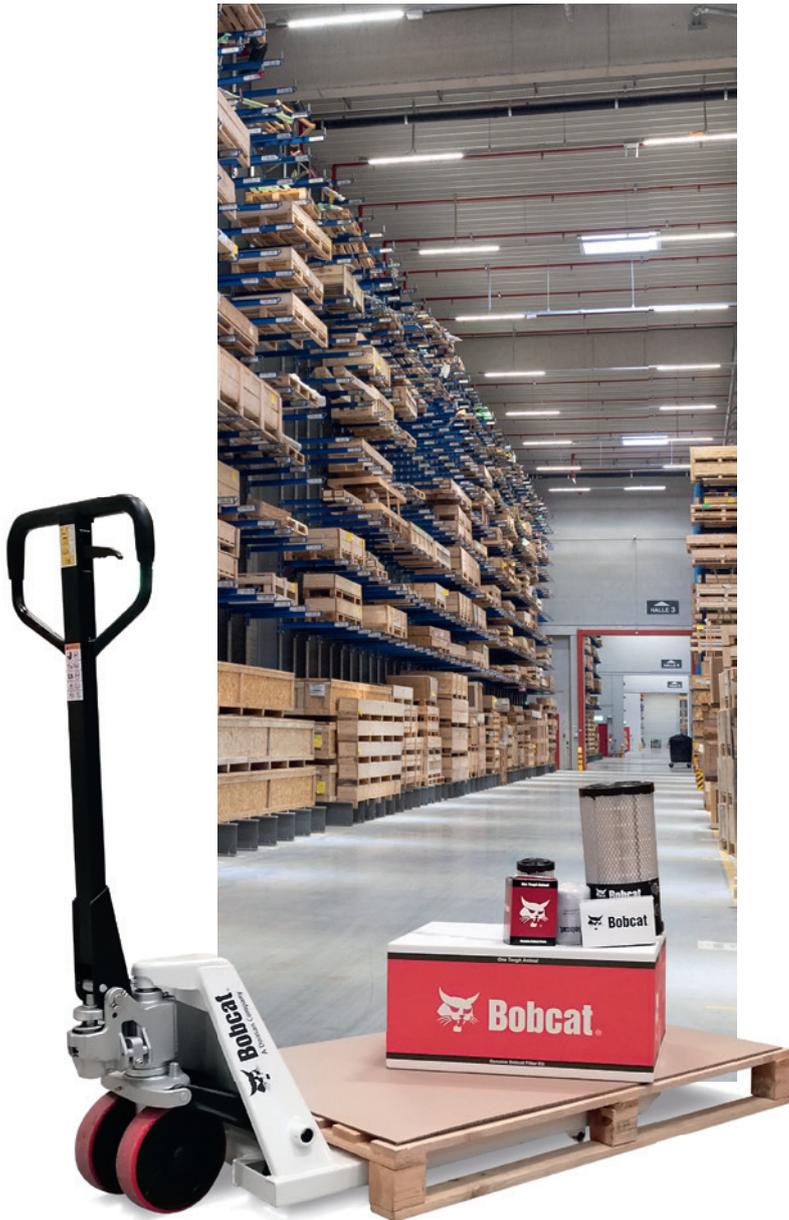


Bobcat



Seit über 25 Jahren ist FIEGE der **Partner für die internationale Ersatzteil-logistik** von Bobcat.

Bobcat ist seit über 60 Jahren einer der renommiertesten Hersteller von Maschinen und Technologien für das Bauwesen, die Landwirtschaft, den Landschaftsbau und vieles mehr. Bobcat steht für Langlebigkeit und Zuverlässigkeit. Werte die auch unsere Partnerschaft perfekt beschreiben. Denn: Beide Unternehmen arbeiten Hand in Hand, damit Ersatzteile pünktlich genau dort ankommen, wo sie gebraucht werden – innerhalb der ganzen EMEA-Region. Eine Partnerschaft geprägt von gemeinsam gemeisterten Herausforderungen, innovativen Lösungsansätzen und rasantem Wachstum. Eine Partnerschaft mit Agilität, Belastbarkeit und Vertrauen gelebt.



Schwieriges Gelände und trotzdem vorwärts!

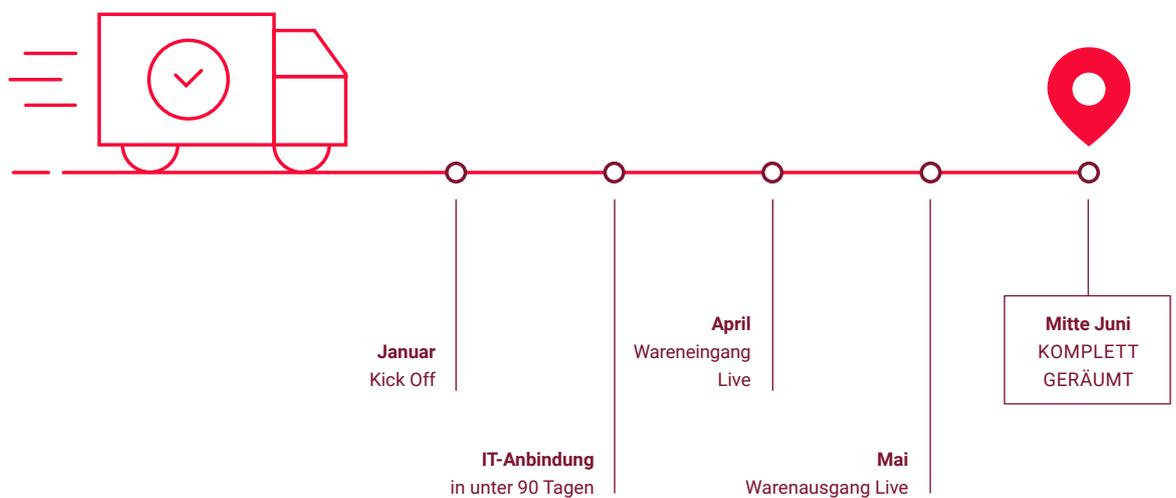
Die logistischen Herausforderungen, die Bobcat mit FIEGE in den letzten gemeinsamen 25 Jahren gemeistert hat, waren so vielseitig wie die Produkte.

In der Anfangsphase der Partnerschaft stand Bobcat vor der Herausforderung, Logistikprozesse zu optimieren und strategisch weiterzuentwickeln, um der stark wachsenden Nachfrage gerecht zu werden und die Effizienz zu verbessern. Als internationaler Hersteller von Baumaschinen benötigte Bobcat einen strategischen Logistikpartner, der die komplexe Distribution von Ersatzteilen in verschiedenen Märkten bewältigen konnte. **Die Sicherstellung einer schnellen und pünktlichen Lieferung sowie eine genaue Bestandsführung waren für Bobcat entscheidend.**

Veränderte Marktbedingungen machten im Laufe der Zeit einige Neuausrichtungen der Logistikstrategie erforderlich, die einen nahtlosen Übergang zu neuen Betriebsstrukturen erforderte. Die Weiterentwicklung der Standortstruktur im Jahr 2015 verbunden mit der Konsolidierung von Standorten und Betriebsabläufen war ein herausfordernder Meilenstein auf diesem Weg.

Seit gut einem Vierteljahrhundert ist FIEGE der strategische und operative Partner, mit dem Bobcat logistische Herausforderungen mit innovativen Lösungen, operativer Flexibilität und einem zukunftsorientierten Ansatz bewältigt.

Umzug im Rekordtempo



Eine logistische Mammutaufgabe: Innerhalb von nur sechs Monaten hat FIEGE den kompletten Umzug in einen neuen Logistikstandort erfolgreich umgesetzt – von der Projekt-Kickoff-Phase bis zum Start des vollen Betriebs. Dabei mussten 27.000 Artikel transferiert und in den neuen Standort integriert werden, während gleichzeitig ein komplett neues IT-System eingeführt wurde.

Eine entscheidende Deadline stand dabei unter Hochdruck: **Bis Ende Juni musste der alte Standort in Belgien vollständig geräumt sein.** Dank detaillierter Planung, enger Zusammenarbeit und engagierter Umsetzung war dies nicht nur pünktlich, sondern sogar früher möglich – bereits Mitte Juni war der Standort leer und die Migration ein voller Erfolg.

„Der beste Umzug, den Bobcat je gemacht hat.“

Dominik Doppel



In der Partnerschaft
zwischen Bobcat und
FIEGE steckt jede Menge
Innovationskraft –
gerade, wenn es um
clevere Verpackungsideen
geht.



Innovative & effiziente Verpackungs- lösungen

Ein Highlight ist die neue Lösung für den Versand von Langmaterialien. Was früher von einem weiteren Dienstleister übernommen wurde, kann jetzt direkt am Standort erledigt werden. Das spart nicht nur Kosten, sondern macht die Prozesse auch flexibler und effizienter.

Eine besonders smarte Idee aus dem Team vor Ort: Statt der schweren Holzpaletten kommen jetzt leichtere Papppaletten und Papprahmen zum Einsatz. Das spart nicht nur 70 % Gewicht, sondern senkt auch die Transportkosten erheblich – besonders bei Luftfracht. Gut für die Umwelt und für die Bilanz.

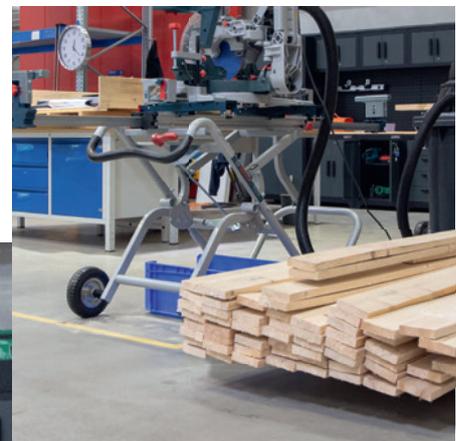
Früher war die Abwicklung von Sperrgut ein echter Stolperstein: Prozesse waren unübersichtlich, und es lief oft nicht rund. Im Zuge von FIEGEs Lean Management Prozessen wurden klare Pläne etabliert. Ein Team vor Ort entscheidet flexibel und schnell anhand von Mustergrößen, wie das Sperrgut am besten verpackt wird. **Das spart nicht nur jede Menge Zeit, sondern auch bares Geld.**

Mehr als nur Logistik: Schreinerei vor Ort

Für Bobcat hat FIEGE vor Ort eine eigene Schreinerei aufgebaut – ein echtes Plus für die Effizienz. Verpackungsmaterialien werden jetzt direkt hergestellt, was die Durchlaufzeiten erheblich verkürzt und die Flexibilität erhöht. Besonders erwähnenswert: Ein Teil des Materials stammt aus recycelten Ressourcen. Das spart nicht nur Zeit und Geld, sondern schont auch die Umwelt.

„Für uns brachte diese Idee gleich mehrere Vorteile mit sich. Wir sparen nicht nur Kosten, sondern sind auch nachhaltiger. Für uns ein gelungenes Beispiel für Prozessoptimierung.“ – Dominik Doppel

Vinzent Meyer



„Diese Art der vorausschauenden Zusammenarbeit zeigt, wie gemeinsam neue Maßstäbe in der Logistik und im Prozessmanagement gesetzt werden können – und genau das werden wir auch in Zukunft fortsetzen.“ – *Dominik Doppel*



Interview mit **Dominik Doppel**

Manager External Operations bei Bobcat

F: Dominik, können Sie uns sagen, was die Partnerschaft zwischen FIEGE und Bobcat so einzigartig macht?

Dominik Doppel: „Die Partnerschaft ist einzigartig, weil sie auf gegenseitigem Vertrauen, Respekt und einem gemeinsamen Engagement für Spitzenleistungen beruht. Sowohl FIEGE als auch BOBCAT sind bestrebt, gemeinsame Ziele zu erreichen, und diese Ausrichtung ist die Grundlage unseres Erfolgs. Wir betrachten Herausforderungen als Chancen zur Innovation und Verbesserung und konzentrieren uns dabei immer darauf, unseren Kunden den bestmöglichen Service zu bieten.“

F: Was sind die Zukunftspläne für die Partnerschaft zwischen FIEGE und Bobcat?

Dominik Doppel: „In den kommenden zwei Jahren stehen für FIEGE und Bobcat spannende und zugleich herausfordernde Zeiten bevor. Unsere Zusammenarbeit wird von einem gemeinsamen Ziel geprägt sein: Wir wollen flexibler werden und unsere Abhängigkeit von weiteren externen Dienstleistern schrittweise reduzieren. Um diese Vision zu realisieren, starten wir ein richtungsweisendes Projekt: die Einführung eines neuen Lagerverwaltungssystems. Dieses System bildet die Grundlage für eine effizientere Steuerung unserer Prozesse und stärkt unsere Autonomie. Gleichzeitig ist es ein entscheidender Schritt, um uns auf eine der größten Herausforderungen vorzubereiten, die 2026 auf uns zukommt: der globale Umstieg bei Bobcat auf SAP S4 Hana. Durch diesen strategischen Ansatz stellen wir sicher, dass wir den Wandel eigenständig und ohne externe Abhängigkeiten gestalten können.“



FAZIT

Mit Innovationen, Vertrauen und vor allem Teamwork managen FIEGE und Bobcat das Ersatzteilgeschäft seit über 25 Jahren gemeinsam. Die kontinuierliche Verbesserung von Prozessen und die flexible Anpassung an veränderte Rahmenbedingungen stehen sinnbildlich für den gemeinsamen Erfolg und die Weiterentwicklung unserer Ersatzteillogistik in den letzten Jahren. **Mit einem Ziel: Das bei unseren Kunden alles läuft!**



Kontakt

Tobias Hebling | Head of Sales
E-Mail: sales@fiege.com
Telefon: +49 (0) 170 56 86 044

Laurenz Ochsenfarth | Head of Sales
E-Mail: sales@fiege.com
Telefon: +49 (0) 151 531 60 397